

Celebrada la primera subasta para la compra de electricidad a plazo para el suministro a tarifa

De acuerdo con la Orden Ministerial ITC/400/2007, de 26 de febrero, por la que se regulan los contratos bilaterales que firmen las empresas distribuidoras para el suministro a tarifa en el territorio peninsular, el pasado martes 19 de junio se celebró la primera subasta para la compra de Contratos de Energía para el Suministro de Último Recurso (CESUR).

La subasta se desarrolló en rondas sucesivas de precio descendente, formato habitualmente utilizado para la compra de grandes volúmenes de energía. El objeto de subasta consistía en 6.500 MW de electricidad a suministrar en carga base a las empresas distribuidoras en España y Portugal a lo largo de los próximos tres meses (un total de 14.352 GWh).

La subasta se inició con un precio de salida de 70 €/MWh y la participación de 25 agentes vendedores, tanto nacionales como extranjeros. La subasta se cerró tras 25 rondas de oferta, resultando el producto adjudicado entre 21 agentes vendedores a un precio de 46,27 €/MWh.

Los contratos resultantes de la subasta serán asignados a las principales empresas de distribución de España y Portugal de acuerdo con los porcentajes pre-establecidos en la Resolución de 19 de abril de 2007 de la Secretaría General de Energía (Endesa 35%, Iberdrola 35%, EDP 12%, Fenosa 11%, Hidrocarbónico 4%, Viesgo 3%).

Estos contratos cubrirán un 30-40% de la energía a tarifa que suministran las empresas distribuidoras en España. El coste de adquisición de los contratos resultantes de la subasta formará parte de los costes liquidables de las empresas distribuidoras. De este modo, se reduce la exposición de los costes de suministro a las fluctuaciones en el precio de los mercados spot, en beneficio de los consumidores.

Estas subastas completan el abanico de posibilidades para que las empresas distribuidoras adquieran energía para su venta a los consumidores a tarifa. Las próximas subastas se realizarán en septiembre y diciembre de 2007, y en marzo de 2008, en las cuales está previsto que de forma progresiva se incremente la complejidad de los productos y el horizonte de contratación.

El precio de los contratos adquiridos en estas subastas podrá ser utilizado en el futuro para la determinación de las tarifas para el suministro de último recurso de forma aditiva. De este modo, se evitará el riesgo de que puedan aparecer déficits tarifarios por diferencias entre el precio esperado de la electricidad en los mercados spot y el precio que realmente aflora en esos mercados.

La subasta fue diseñada y administrada por NERA Economic Consulting, con el apoyo del operador del mercado ibérico (OMIP) y el bufete de Garrigues. La Comisión Nacional de Energía (CNE) seleccionó al administrador de la subasta, supervisó el desarrollo de la subasta y validó los resultados.

Puede obtenerse información adicional sobre las subastas CESUR en: www.subasta-cesur.eu

Sobre NERA Economic Consulting

Fundada en 1961, NERA Economic Consulting (NERA) es una empresa internacional de consultores en economía integrada por economistas. Entre los clientes de NERA se encuentran empresas, gobiernos, agencias regulatorias y organismos internacionales.

NERA proporciona sus servicios en los sectores de telecomunicaciones, energía, sanidad, medioambiente, agua, transporte y distribución comercial, entre otros.

Los servicios de NERA se concentran en aspectos relativos a la regulación sectorial, la política de competencia, los precios de transferencia y el diseño y gestión de subastas.

NERA es una compañía del grupo Oliver Wyman, el cual a su vez forma parte del grupo Marsh & McLennan (MMC).

Puede obtenerse información adicional sobre NERA en www.nera.com.