

Celebrada la segunda subasta CESUR para la compra de electricidad a plazo para el suministro a tarifa

De acuerdo con la Orden Ministerial ITC/400/2007, de 26 de febrero, el pasado martes 18 de septiembre se celebró la segunda subasta para la compra de Contratos de Energía para el Suministro de Último Recurso (CESUR).

Esta es la segunda subasta realizada al amparo de la Orden Ministerial luego de haberse realizado la primera subasta en junio de 2007 en la cual se compraron un total de 6.500 MW en carga base para las distribuidoras que suministran a los consumidores peninsulares en España y Portugal o lo que ahora se denomina el Suministro de Último Recurso.

La subasta se desarrolló en rondas sucesivas de precio descendente, formato habitualmente utilizado para la compra de grandes volúmenes de energía y que consiste en que el subastador nomina precios de compra y los vendedores nominan sus cantidades ofrecidas a ese precio hasta que se alcance el precio al cual la oferta de venta es igual al volumen de compra. El volumen de subasta consistía en 6.500 MW de electricidad a suministrar en carga base a las empresas distribuidoras en España y Portugal a lo largo de los próximos tres meses (un total de 14.358 GWh).

La subasta se inició con un precio de salida de 60 €/MWh y la participación de 26 agentes vendedores, tanto nacionales como extranjeros. La subasta se cerró tras 15 rondas de oferta, resultando el producto adjudicado entre 18 agentes vendedores, nacionales y extranjeros, a un precio de 38,45 €/MWh.

Los contratos resultantes de la subasta serán asignados a las principales empresas de distribución de España y Portugal de acuerdo con los porcentajes pre-establecidos en la Resolución del 24 de julio de 2007 de la Secretaría General de Energía (Endesa 35%, Iberdrola 35%, EDP 12%, Fenosa 11%, Hidrocantábrico 4%, ENEL Viesgo 3%).

Estos contratos cubrirán un 30-40% de la energía a tarifa que suministran las empresas distribuidoras en España. El coste de adquisición de los contratos resultantes de la subasta formará parte de los costes liquidables de las empresas distribuidoras con lo cual se reduce la exposición de los costes de suministro a las fluctuaciones en el precio de los mercados spot, en claro beneficio para los consumidores.

Estas subastas completan el abanico de posibilidades para que las empresas distribuidoras adquieran energía para su venta a los consumidores a tarifa. Las próximas subastas se realizarán en diciembre de 2007 y en marzo de 2008, en las cuales está previsto que de forma progresiva se incremente la complejidad de los productos y el horizonte de contratación.

El precio de los contratos adquiridos en estas subastas podrá ser utilizado en el futuro para la determinación de las tarifas para el suministro de último recurso de forma aditiva. De este modo, se evitará el riesgo de que puedan aparecer déficits tarifarios por diferencias entre el precio esperado de la electricidad en los mercados spot y el precio al que realmente se transa la electricidad.

La subasta fue diseñada y administrada por NERA Economic Consulting, con el apoyo del bufete de Garrigues. La Comisión Nacional de Energía (CNE) seleccionó al administrador de la subasta, supervisó el desarrollo de la subasta y validó los resultados el mismo día 18.

Puede obtenerse información adicional sobre las subastas CESUR en: www.subasta-cesur.eu

Sobre NERA Economic Consulting

Fundada en 1961, NERA Economic Consulting (NERA) es una empresa internacional de consultores en economía integrada por economistas. Entre los clientes de NERA se encuentran empresas, gobiernos, agencias regulatorias y organismos internacionales.

NERA proporciona sus servicios en los sectores de telecomunicaciones, energía, sanidad, medioambiente, agua, transporte y distribución comercial, entre otros.

Los servicios de NERA se concentran en aspectos relativos a la regulación sectorial, la política de competencia, los precios de transferencia y el diseño y gestión de subastas.

NERA es una compañía del grupo Oliver Wyman, el cual a su vez forma parte del grupo Marsh & McLennan (MMC).

Puede obtenerse información adicional sobre NERA en www.nera.com.