

Celebrada la tercera subasta CESUR para la compra de electricidad a plazo por las empresas distribuidoras

El martes 18 de diciembre de 2007 se celebró la tercera subasta CESUR para la adquisición de energía a plazo para suministro a tarifa durante el primer trimestre del año 2008. Esta es la tercera subasta CESUR realizada al amparo de la Orden Ministerial ITC/400/2007, de 26 de febrero, tras efectuarse las subastas de junio y septiembre este mismo año. Las subastas CESUR completan el abanico de posibilidades para que las empresas distribuidoras adquieran energía para su venta a los consumidores a tarifa (en el futuro, energía destinada al suministro de último recurso).

En esta subasta, al igual que en las dos anteriores, las empresas distribuidoras adquirieron un total de 6.500 MW de carga base a suministrar a los consumidores peninsulares en España y Portugal. La subasta se desarrolló en rondas sucesivas de precio descendente, formato habitualmente utilizado para la compra de grandes volúmenes de energía y que consiste en que el subastador nomina precios de compra y los vendedores nominan sus cantidades ofrecidas a ese precio hasta que se alcance el precio al cual la oferta de venta es igual al volumen deseado de compra.

La subasta se inició con un precio de salida de 85 €/MWh y la participación de 24 agentes vendedores, tanto nacionales como extranjeros. La subasta se cerró tras 14 rondas de oferta, resultando adjudicatarios 23 agentes vendedores, nacionales y extranjeros, a un precio de cierre de 64,65 €/MWh. Los contratos resultantes de la subasta serán asignados a las principales empresas de distribución de España y Portugal de acuerdo con los porcentajes pre-establecidos en la Resolución del 22 de noviembre de 2007 de la Secretaría General de Energía (Endesa 35%, Iberdrola 35%, EDP 12%, Fenosa 11%, Hidrocarbónico 4% y ENEL Viesgo 3%).

Estos contratos cubrirán un 30-40% de la energía a tarifa que suministran las empresas distribuidoras en España. El coste de adquisición de los contratos resultantes de la subasta formará parte de los costes liquidables de las empresas distribuidoras con lo cual se reduce la exposición de los costes de suministro a las fluctuaciones en el precio de los mercados spot, en claro beneficio para los consumidores.

La próxima subasta se realizará en marzo de 2008 y está previsto que de forma progresiva se incremente la complejidad de los productos y el horizonte de contratación. El precio de los contratos adquiridos en estas subastas podrá ser utilizado en el futuro para la determinación de las tarifas para el suministro de último recurso de forma aditiva. De este modo se reducirá el riesgo de deficiencia de ingreso tarifario debida a las diferencias entre el precio esperado de la electricidad en el mercado spot y el precio al que realmente se transa la electricidad.

La subasta CESUR fue diseñada y administrada por NERA Economic Consulting, con el apoyo del bufete de Garrigues. La Comisión Nacional de Energía (CNE) seleccionó al administrador de la subasta, supervisó el desarrollo de la subasta y validó los resultados el mismo día 18 de diciembre.

Puede obtenerse información adicional sobre las subastas CESUR en: www.subasta-cesur.eu

Sobre NERA Economic Consulting

Fundada en 1961, NERA Economic Consulting (NERA) es una empresa internacional de consultores en economía integrada por economistas. Entre los clientes de NERA se encuentran empresas, gobiernos, agencias regulatorias y organismos internacionales.

NERA proporciona sus servicios en los sectores de telecomunicaciones, energía, sanidad, medioambiente, agua, transporte y distribución comercial, entre otros.

Los servicios de NERA se concentran en aspectos relativos a la regulación sectorial, la política de competencia, los precios de transferencia y el diseño y gestión de subastas.

NERA es una compañía del grupo Oliver Wyman, el cual a su vez forma parte del grupo Marsh & McLennan (MMC).

Puede obtenerse información adicional sobre NERA en www.nera.com.