

NERA Economic Consulting anuncia los Resultados de la Quinta Subasta CESUR para las Distribuidoras de Electricidad

El martes 17 de junio se celebró en Madrid la quinta subasta para la contratación del suministro de electricidad de las empresas distribuidoras (subastas CESUR). Las subastas CESUR (*Contratos de Energía para el Suministro de Último Recurso*) se crearon por Orden Ministerial ITC 400/2007 con el fin de que las empresas distribuidoras de electricidad en España y Portugal puedan adquirir la energía destinada a los consumidores finales a un precio fijo y así limitar el riesgo asociado con la volatilidad del precio del mercado diario de energía.

En la subasta del 17 de junio se subastaron simultáneamente dos productos de carga base: un Producto Trimestral, que consistía en el suministro de 1.800 MW en cada una de las horas de julio, agosto y septiembre 2008, y un Producto Semestral, que consistía en el suministro de 900 MW en cada una de las horas de los meses de julio a diciembre de 2008.

Las subastas CESUR siguen un formato conocido como "de precio descendente" y se cierra cuando no existe exceso de oferta para ninguno de los productos subastados. La quinta subasta CESUR se inició con un precio de salida de 85 €/MWh para ambos productos y la participación inicial de 25 agentes vendedores, tanto nacionales como extranjeros. La subasta se cerró tras 12 rondas de oferta, resultando adjudicatarios 21 agentes vendedores, a un precio de cierre de 65,15 €/MWh para el Producto Trimestral y 65,79 €/MWh para el Producto Semestral. La Comisión Nacional de Energía (CNE) supervisó el desarrollo de la subasta y validó los resultados al considerar que transcurrió de manera transparente, objetiva y no discriminatoria.

Como resultado de la quinta subasta, las seis distribuidoras adquirieron un total de 2.700 MW de potencia base a suministrar a los consumidores peninsulares en España y Portugal. Los contratos fueron asignados a las empresas de distribución de acuerdo con los porcentajes pre-establecidos en la Resolución de la Secretaría General de Energía del 19 de mayo de 2008 (Endesa Distribución 29%, Iberdrola Distribución 40%, EDP 12%, Unión Fenosa Distribución 6%, Hidrocantábrico Distribución 12% y ENEL Viesgo 1%). El coste de adquisición de los contratos resultantes de la subasta formará parte de los costes liquidables de las empresas distribuidoras con lo cual se reduce la exposición de los costes de suministro a las fluctuaciones en el precio de los mercados spot, en claro beneficio para los consumidores. El precio de los contratos adquiridos en estas subastas podrá ser utilizado en el futuro para la determinación de las tarifas para el suministro de último recurso.

Puede obtenerse información adicional sobre las subastas CESUR en: www.subasta-cesur.eu

Sobre NERA Economic Consulting

Fundada en 1961, NERA Economic Consulting (NERA) es una empresa internacional de consultores en economía integrada por economistas. Entre los clientes de NERA se encuentran empresas, gobiernos, agencias regulatorias y organismos internacionales. Los servicios de NERA se concentran en aspectos relativos a la

regulación sectorial, la política de competencia, los precios de transferencia y el diseño y gestión de subastas.

NERA proporciona sus servicios en los sectores de telecomunicaciones, energía, sanidad, medioambiente, agua, transporte y distribución comercial, entre otros.

NERA es una compañía del grupo Oliver Wyman, el cual a su vez forma parte del grupo Marsh & McLennan (MMC).

Puede obtenerse información adicional sobre NERA en www.nera.com.